

TECHNICO COMMERCIAL H/F

Mills, société française fabrique l'ensemble de ses produits, conçoit, vend, loue et installe toutes ses gammes d'échafaudages et d'étaisements dans les secteurs des Travaux Publics, du Génie Civil, du Bâtiment, de l'Industrie et de l'Évènementiel.

Avec plus de 150 collaborateurs répartis sur 9 agences en régions et une présence de nos filiales à l'international (Brésil, Algérie, Angleterre et Belgique), notre société est tournée vers l'innovation et la recherche de solutions techniques qui répondent à tous les besoins de postes de travail en hauteur et de sécurité des clients.

***Si vous avez envie d'intégrer une entreprise aussi attentive à ses collaborateurs qu'à ses clients ?
N'attendez plus !***

MISSIONS PRINCIPALES :

- Évaluer les besoins des clients et proposer des solutions adaptées ;
- Gérer des projets d'étaisement et d'échafaudage dans la région ;
- Coordonner les équipes sur le terrain ;
- Suivre budgétaire et respect des délais ;
- Entretenir un portefeuille de clients existants ;
- Analyser le marché sur son secteur géographique en détectant les projets de chantiers ;
- Prospector de nouveaux clients ;
- Visiter régulièrement des prospects ciblés (artisans, PME, conducteurs de travaux...) ;
- Etablir un plan d'actions commerciales spécifique à chaque prospect ;
- Chiffrer, rédiger et négocier la proposition commerciale en collaboration avec le responsable hiérarchique ;
- S'imposer comme l'interlocuteur privilégié de ses clients tout au long du processus ;
- Proposer des solutions techniques adaptées aux besoins exprimés dans un environnement technique pointu et diversifié en s'appuyant sur les ressources internes ;
- Suivre le déroulement des affaires obtenues (signature du contrat, facturation, déroulement du chantier, règlements clients, etc.) ;
- Assurer un reporting régulier de son activité ;
- Déplacements à prévoir en Région.

PROFIL :

- Bac +2 minimum (cursus commercial) ;
- Première expérience en vente et en service à la clientèle dans le domaine de l'échafaudage ou du BTP ;
- Bonne connaissance du tissu économique local et des clients toulousains ;
- Forte capacité de communication et de présentation ;
- Autonomie et organisation ;
- Bonne connaissance des produits et des normes sécurités liés à l'échafaudage ;
- Gestion du temps et des priorités ;
- Capacité à gérer plusieurs tâches simultanément ;
- Aptitude à la négociation ;
- Maîtrise du Pack Office ;
- Titulaire du permis B obligatoire.

POURQUOI NOUS ?

- Salaire selon profil ;
- Véhicule de fonction ;
- Participation et prime annuelle ;
- Titres restaurant ;
- Remboursement des frais de transports en commun de 50% ;
- Formations régulières pour répondre aux besoins de nos métiers techniques et maintenir vos compétences à jour ;
- Environnement de travail stimulant et bienveillant.